

DICHIARAZIONE

II/La sottoscritto/a **DI MEGLIO CIRO** nato/a a **NAPOLI** il **15/07/1975** candidato/a alla carica di Consigliere di Amministrazione di Netweek S.p.A. ai sensi delle disposizioni vigenti,

dichiara

di accettare la suddetta candidatura e pertanto

attesta

sotto la propria personale responsabilità

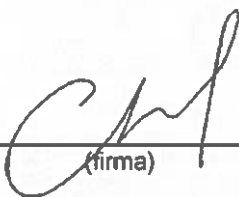
- l'inesistenza di cause di ineleggibilità e di incompatibilità a ricoprire la carica di membro del Consiglio di Amministrazione;
- il possesso, ai fini della carica di membro del Consiglio di Amministrazione, dei requisiti normativamente e statutariamente prescritti;
- ☐ di essere ☒ di non essere
in possesso dei requisiti di indipendenza previsti dall'art. 148 comma 3 del D. Lgs. 58/1998;
- ☐ di essere ☒ di non essere
in possesso dei requisiti di indipendenza previsti dal Codice di autodisciplina delle società quotate;

dichiara

- ☒ di eleggere ☐ di non eleggere
domicilio, per tutti gli atti relativi alla carica, anche a norma e per gli effetti delle disposizioni di vigilanza, presso la sede legale di **NETWEEK**.

II/La sottoscritto/a si impegna a comunicare tempestivamente ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione, anche successivamente all'eventuale nomina, ed autorizza, ai sensi e per gli effetti del D.Lgs. 196/2003, la pubblicazione dei dati e delle informazioni contenuti nel *curriculum vitae* allegato, nonché la raccolta e il trattamento, anche con strumenti informatici, dei suoi dati personali nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa.

MILANO 17/10/2025


(firma)

All.:

- *Curriculum vitae;*
- *Carta identità e codice fiscale.*

Curriculum Vitae

Ciro Di Meglio

Indirizzo: Via Francesco Arnaldi, 68

Telefono: +39 3347333333

Email: cirodimeglio1@gmail.com

LinkedIn: [linkedin.com/in/cirodimeglio](https://www.linkedin.com/in/cirodimeglio)



Profilo Professionale

Imprenditore dinamico con oltre 20 anni di esperienza nel settore delle telecomunicazioni e vendite. Specializzato nella gestione di reti di vendita e sviluppo del business, con una solida formazione in marketing e negoziazione. Altamente motivato, orientato ai risultati e abile nella risoluzione di problemi complessi. Dotato di ottime capacità comunicative e di leadership, con una comprovata esperienza nella gestione di team e nella creazione di nuove opportunità di mercato.

Esperienza Professionale

Founder di Pay Store

Pay Store è un'azienda specializzata nella gestione di pagamenti elettronici e soluzioni per il trasferimento di denaro. Sotto la mia guida, Pay Store è cresciuta rapidamente, diventando un punto di riferimento nel settore delle transazioni finanziarie.

Founder di Stop and Go

Stop and Go, Napoli – Fondata nel [Anno]

- Stop and Go offre soluzioni innovative per la garanzia su veicoli usati, con l'obiettivo di garantire sicurezza e trasparenza per acquirenti e venditori. Il servizio è attualmente un leader nel settore delle garanzie per l'acquisto di veicoli usati, grazie al suo approccio rivoluzionario e al forte orientamento alla soddisfazione del cliente. Maggiori informazioni sono disponibili su www.stopandgogaranzie.it.

Fondatore della Catena di Ristoranti L.U.I.S.E

L.U.I.S.E, Napoli – Fondata nel [Anno]

- Creatore e responsabile della catena di ristoranti L.U.I.S.E, che offre cucina di alta qualità con un'esperienza unica per il cliente. La catena si distingue per l'attenzione alla qualità

delle materie prime e al servizio al cliente, ed è diventata un punto di riferimento nella ristorazione campana.

Fondatore e Imprenditore Franchising Vodafone

[Nome Azienda], Napoli – Gennaio 2005 a presente

- Fondatore e responsabile di 10 negozi in franchising Vodafone distribuiti sul territorio campano.
- Gestione delle operazioni quotidiane, coordinamento di un team di oltre 30 dipendenti.
- Incremento del volume di affari del 25% negli ultimi 5 anni grazie a una strategia di marketing locale e all'ottimizzazione del servizio clienti.

Agente di Commercio

Nokia, Napoli – Marzo 2002 a Dicembre 2004

- Responsabile delle vendite per la zona di Napoli e provincia.
- Gestione di un portafoglio clienti consolidato e acquisizione di nuovi clienti.
- Aumento delle vendite del 15% grazie a una strategia di fidelizzazione e alle promozioni sui nuovi dispositivi.

Istruzione

Diploma di Istruzione Superiore in Ragioneria

Francesco Giordani, Napoli – 1993

Votazione: 50/60

Competenze

- Strategie di Mercato: Competenza nello sviluppo e implementazione di strategie di mercato avanzate per migliorare la crescita del business e il posizionamento del brand.
- Competenze Tecniche: Gestione delle vendite, sviluppo di strategie di franchising, marketing territoriale, analisi del mercato.
- Competenze Trasversali: Leadership, lavoro di squadra, comunicazione, problem solving, negoziazione.
- Lingue: Italiano (madrelingua), Inglese (livello intermedio).

Certificazioni

- Attestato di Programmazione Neurolinguistica (PNL) Politecnico Milano, 2010.
- Certificazione in Marketing e Vendite – Politecnico Milano, 2012.

Progetti Rilevanti

- Sviluppo Rete di Franchising Vodafone – Sviluppato e gestito una rete di 10 negozi in franchising, contribuendo a rendere il brand Vodafone uno dei più rilevanti sul territorio campano.
- Espansione Rete Clienti per Nokia – Incrementato la base clienti del 20% in due anni, promuovendo i nuovi prodotti e costruendo relazioni di lunga durata con i principali rivenditori.

Interessi e Attività

Appassionato di innovazione tecnologica e comunicazione, con particolare interesse per il marketing digitale e lo sviluppo del business. Nel tempo libero mi dedico al volontariato locale e alla lettura di libri di crescita personale e business.

Riferimenti

Disponibili su richiesta.



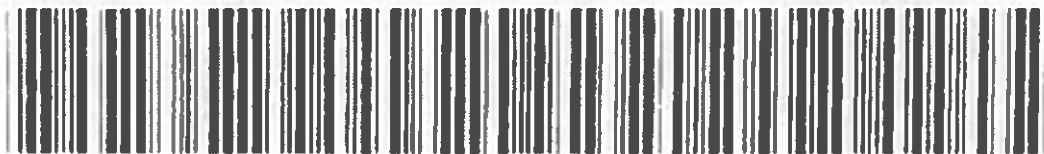
CA45079UJ

COMUNE DI / MUNICIPALITY
NAPOLI



202780

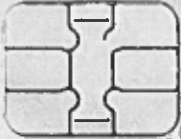
711 pl sA-1975 063049



C<ITACA45079UJ2<<<<<<<<<<<<<
7507151M3407150ITA<<<<<<<<<<<2
DI<MEGLIO<<CIRO<<<<<<<<<<<<<

AC& 2021
CARTA NAZIONALE DEI SERVIZI

REPUBLICCA ITALIANA
TESSERA SANITARIA
CARTA REGIONALE DEI SERVIZI



Codice Fiscale **DMGCRI75L15F839K** *Sesso* **M**

Cognome **DI MEGLIO**

Nome

Luogo di nascita  **GIRO NAPOLI**

Data di scadenza **13/12/2028** *Provincia* **NA**

Data di nascita **15/07/1975**

Dati sanitari regionali